

Securiton GmbH

Securiton Deutschland ist die Marke für Sicherheit. Als mittelständisches Unternehmen bieten wir individuelle Herausforderungen, die jedem Mitarbeiter den Freiraum geben, sich auf seine ganz eigene Art zu entfalten. Egal ob im Hochsicherheitsbereich, öffentlichen Einrichtungen oder Industrieanlagen, als Hersteller und Systemhaus realisieren wir individuelle Konzepte. Sicherheit ist dabei nicht nur ein Versprechen an unsere Kunden, sondern auch an unsere Mitarbeiter:innen.

Wir suchen baldmöglichst einen

Niederlassungsleiter (m/w/d) Sicherheitstechnik

Standort: Hamburg

Ihre Aufgaben:

- Übergeordnet übernehmen Sie die disziplinarische Leitung unseres Standortes Hamburg. Dabei agieren Sie als Bindeglied zwischen der Niederlassung und unserer Unternehmenszentrale.
- In der Rolle als Führungskraft ist es Ihr Ziel, Mitarbeiter:innen zu motivieren, zu begeistern und Vorbild zu sein. Aus diesem Grund sind Sie bestrebt, Ihre bestehenden Mitarbeiter:innen weiterzuentwickeln und setzen sich für die Personalauswahl neuer Teammitglieder ein.
- Sie sind für den Aufbau, die Ausrichtung sowie den Erfolg des Standortes verantwortlich und übernehmen im Bedarfsfall die Rolle des Risk Managers.
- Um den Erfolg der Region voranzutreiben, betreiben Sie aktiven Vertrieb von elektronischen Alarm- und Sicherheitssystemen in der Region, beobachten Sie den Markt und analysieren den Wettbewerb.
- Sie ermitteln Kundeninteressen bzw. -anforderungen und wecken Bedarfe durch Informationen über neue Produkte und Anwendungen. Auch die Pflege von Kontakten zu bereits bestehenden Kunden (After-Sales-Service) fällt in Ihren Aufgabenbereich.
- Ergänzend unterstützen Sie unsere Technik bei Gesprächen und Verhandlungen mit Kunden.
- Bei allem was Sie tun, stellen Sie die Einhaltung unternehmensinterner Vorgaben und Richtlinien am Standort sicher.

Anforderungen:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium im Bereich der Betriebswirtschaft mit technischem Fokus oder einen gleichwertigen Abschluss bzw. eine vergleichbare Berufsausbildung.
- Durch Ihre bisherige berufliche Tätigkeit können Sie bereits Führungserfahrung in vergleichbarem technischem Umfeld vorweisen.
- Im Systemvertrieb von Sicherheitstechnik sind Sie erfahren.
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie eine Hands-On-Mentalität, mit der Sie sich schnell in komplexen Zusammenhängen zurechtfinden.
- Strategisches Denken, Verhandlungsgeschick sowie eine hohe Ziel- und Erfolgsorientierung zeichnen Sie aus.
- Es bereitet Ihnen Freude, auf Ihre Mitarbeiter:innen zuzugehen und das Maximum aus ihnen herauszuholen.

Wir bieten Ihnen:

- Ein vielfältiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit Verantwortung
- Einen krisensicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und ständig wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine intensive Einarbeitung, umfangreiche Schulungsangebote, sowie Unterstützung und Förderung bei Ihrer individuellen Entwicklung
- Eine adäquate Vergütung sowie einen Firmenwagen mit Privatnutzung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung durch Gleitzeit & Möglichkeit des Mobilens Arbeitens
- Kostenlose Getränke (Wasser, Kaffee) und Obst
- Verschiedene Mitarbeiterrabatte und Bike-Leasing
- Zuschüsse zu vermögenswirksamen Leistungen und betrieblicher Altersvorsorge
- Prämien bei langjähriger Betriebszugehörigkeit
- Verschiedene Teambuildingmaßnahmen wie Firmenfeiern oder gemeinsame Aktivitäten im Team fördern den kollegialen Zusammenhalt
- Gesundheitsfördernde Angebote und Sportkurse im Rahmen unseres Betrieblichen Gesundheitsmanagements.
- Die Sicherheit eines zur Securitas-Gruppe Schweiz gehörenden Unternehmens.

Kontakt:

Laura Mäntele
Telefon: +49 7841-6223-9049
Email: recruiting@securiton.de



Jetzt QR-Code scannen
und die Stellenanzeige
als PDF-Datei erhalten:
www.vds.de/bst22job06