

# Jobbörse

## VdS-BrandSchutzTage 2018

### **ORGLMEISTER Infrarot-Systeme GmbH & Co.**

Ein aufstrebendes inhabergeführtes Hightech-Unternehmen im Bereich Infrarot-Thermographie. Entwickler und Hersteller von innovativen Brandfrüherkennungs-Systemen, mit 25 motivierten Kollegen und hervorragenden Referenzen in einem expandierenden Markt. Tragen Sie mit Ihrem Engagement zum Erfolg von PYROsmart® bei, - das System welches neue Standards setzt und die nächste Brand-schutz Revolution mitgestaltet.

Wir suchen baldmöglichst einen

---

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst für den Bereich Brandschutz**

---

### **Standort: Region NRW / West Deutschland**

#### **Ihre Aufgaben:**

Sie koordinieren selbstständig Ihre Kundentermine aus Ihrem Homeoffice. Als technischer Verkaufsprofi beraten Sie potentielle Interessenten vor Ort mit Live-Demonstrationen, erstellen Angebote, technische Vorplanungen und führen Verkaufsverhandlungen bis zum Abschluss. Dabei werden Sie von unserem Vertriebsinnendienst unterstützt. Darüber hinaus sind sie auch der Ansprechpartner und Betreuer für die Aftersales-Phase und natürlich auch auf Messen oder Tagungen aktiv. Als Mitglied des Sales-Teams tauschen Sie regelmäßig Ihre Erfahrungen mit Kollegen im Stammhaus bei Wiesbaden aus und stehen auch in Servicefragen eng mit unserem technischen Support in Verbindung. Sie verstehen sich als Dienstleister und Lösungsfinder und übernehmen in Ihrem Vertriebsgebiet Verantwortung für die Abstimmung mit unterschiedlichen Systempartnern.

#### **Anforderungen:**

- » Vertrieb ist ihre Leidenschaft und sie lieben selbstständiges arbeiten
- » Sie verfügen über gutes Vertriebs-Know-how und haben nachweisliche Vertriebsfolge, oder Sie planen gerade den nächsten Schritt in diese Richtung, besitzen die Fähigkeit uns zu überzeugen und sind bereit eine neue Herausforderung mit Perspektiven anzunehmen
- » Sie haben bereits Erfahrungen im Bereich Brandschutz oder artverwandten Gebieten
- » Sie haben ein ausgesprochen gutes technisches Verständnis und eine Affinität für erklärungsbedürftige Produkte
- » Sie sind präsentationssicher und können andere begeistern
- » Sie sind geschickt in Verhandlungssituationen auf allen Ebenen und können sich schnell auf wechselnde Situationen einstellen
- » Sie haben fundierte Kenntnisse in der Anwendung von Word, PowerPoint, Excel
- » Sie kennen die Vorteile der kontinuierlichen Datenbank-Pflege in einem ERP-System und wissen dies als Grundlage für Ihren Vertriebsfolg zu nutzen
- » Sie mögen den Umgang mit Kunden, lieben das Arbeiten in einem motivierten Team, sind zuverlässig, fair und flexibel

#### **Kontakt:**

ORGLMEISTER Infrarot-Systeme GmbH & Co. KG

Mark Müller

Telefon: 06123-6891221

Email: [bewerbung@orglmeister.de](mailto:bewerbung@orglmeister.de)

Beratung am Stand: Ja (Stand-Nr. B-04)